

## Réseaux

# Développez un réseaux qui vous ouvre des portes

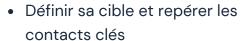
#### PUBLIC CIBLE &&&

- Personnes inscrites par leur conseiller ORP
- Niveau de français A2 minimum

## CONTENU (

- Stratégie de réseautage
- Ikigaï & élargissement de cible : secteurs connexes, compétences transférables
- Pitch WHY & storytelling : construction, exercices, feedback pairs
- LinkedIn: profil optimisé, bonnes pratiques, messages personnalisés
- Entretiens d'information

### **OBJECTIFS ©**



- Créer un pitch WHY court et accrocheur pour se présenter
- Utiliser efficacement LinkedIn & les entretiens d'information pour élargir son réseau
- Entretenir son réseau dans la durée (suivi, entraide, visibilité)

#### **ORGANISATION**

• Lieu: Valeur Plus SA, Vevey

• Durée : 1/2 journée

Horaires: 8h30 – 12h ou 13h30 –

16h30

