



Réseaux

Développez un réseau qui vous ouvre des portes

PUBLIC CIBLE

- Personnes inscrites par leur conseiller ORP
- Niveau de français A2 minimum

CONTENU

- Stratégie de réseautage
- Ikigai & élargissement de cible : secteurs connexes, compétences transférables
- Pitch WHY & storytelling : construction, exercices, feedback pairs
- LinkedIn : profil optimisé, bonnes pratiques, messages personnalisés
- Entretiens d'information

OBJECTIFS

- Définir sa cible et repérer les contacts clés
- Créer un pitch WHY court et accrocheur pour se présenter
- Utiliser efficacement LinkedIn & les entretiens d'information pour élargir son réseau
- Entretenir son réseau dans la durée (suivi, entraide, visibilité)

ORGANISATION

- Lieu : Valeur Plus SA, Vevey
- Durée : 1/2 journée
- Horaires : 8h30 – 12h ou 13h30 – 16h30